**Riepilogo Attività Sospese – Consulenza / Tecnologie:**

- RSA

Meeting con Riccardo Giovedì 22/11 per fare il punto della situazione sulle diverse attività in corso.

Referente operativo Mauro (per favore se hai già un conto delle giornate per favore condividiamolo).

**Action:**

**Mauro se hai già un riepilogo delle giornate (op se portale è aggiornato) comunicamelo così da poter fare quadratura con ordini.**

**Salva/Danilo per favore riuscite a farmi riepilogo della vostra situazione con RSA? In termini di impegni presi e da gestire?**

**Danilo: io in teoria non ho nulla con Royal, si parlava di un po’ di lavoro sulla VPN SSL di F5 ma a questo punto credo che non si farà più.**

**SALVATORE – di seguito gli impegni presi con RSA. Sono indietro con le attività che hanno scadenza a Novembre per gli imprevisti del progetto Vodafone che ha richiesto un extra-sforzo. Andranno sicuramente a Dicembre. In aggiunta ci sono i controlli settimanali e le attività di modifica sugli F5 (abbastanza frequenti)**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Attività** | **NOTE** | **Status** | **Scadenza** | **Data Attività** | **Who** | **Effort HT** |
| **Upgrade apparati Demat** | **Contestualmente, andrà agganciato il radius secondario** | **In attesa di schedulazione** | **Fine Novembre** |  | **SR** | **2** |
| **Test Eliminazione TAI** |  | **eseguito** |  | **17 ottobre** | **SR** | **1** |
| **Incontro con IBM** | **12 dicembre incontro in RSA** |  |  | **12 Dicembre** | **SR, FF, IBM** | **1** |
| **Upgrade ActivIdentity** |  | **In attesa di schedulazione** |  |  | **SR** | **2** |
| **Upgrade apparati DR** | **20 nov a settimo milanese con Mauro R.** |  | **10-13 aprile 2013 Test DR** |  | **SR, MR, RR** | **1** |
| **Documentazione DEMAT** |  | **in attesa** | **30 novembre** |  | **SR, MR** | **-** |
| **Gestione cookies tra Prod e Demat** |  |  | **30-Nov** |  | **SR** |  |

**SALVATORE – Devo aggiornare il portale e ricostruire le giornate vendute/erogate**

**GR: OK – conto di fare il punto con Riccardo Giovedi di persona**

- F5 / Rapporti con il Vendor

Sono in contatto con Capobianco (Channel Manager) per discutere come gestire le prossime attività e abbiamo discusso inizialmente di:

- BARCLAYS: ordini pronti per un nuovo F5 (che si porta dietro anche il supporto per 1 anno?). Siamo in grado di confermare questo ordine e seguirlo? In linea generale potreste dirmi brevemente se per ogni F5 installato ci portiamo dietro le attività di supporto per 1 anno (primo livello) oppure se non è previsto?

**Action:**

**Ordine F5 Amex Arrivato ed in attesa di conferma da parte nostra. Dopo conversazione con Danilo direi di confermarlo e manderò comunicazione formale a Barclays e Computerlinks.**

**Danilo darà seguito a quanto sopra contattando il cliente.**

**Danilo: Ok, fammi sapere quando hai dato conferma al cliente che mi metto in contatto io per schedulare le giornate.**

**Per Barclays c’è aperto anche l’ordine per gli F5 che hanno già, una migrazione (se ti ricordi erano le attività entrate ad Agosto), ma ho quasi finito, la gestisco tranquillamente col cliente.**

**GR: Ieri ho paralato con Capobianco (F5) e stamattina con Barclays per conferma. Sto aspettando da Giorgia di Clinks la conferma dell’ordine, ma cmq eroghiamo come da impegni presi (si tratta di 14k prodotti + 6k servizi)**

- Fab. d'Armi Beretta: Ordine di F5 (via COmputerlinks) verrà erogao come stabilito.

Contatto operativo in Beretta - Danilo

**Action:**

**Giancarlo: comunicazione di conferma ordine ed esecuzione a Beretta+ Clinks.**

**Danilo per favore contatta Arrighini per rassicurarlo e dirgli che quanto prima daremo seguito a tutto.**

**Danilo: già fatto, devo solo schedulare!**

**GR: Ok mando comunicazione formale a Beretta (Arrighini)per conoscenza**

- AZIMUT: attività di prevendita gestite da Roberto. Al momento non abbiamo pendenze / impegni nei loro confronti quindi non rappresenta una criticità.
**Action:**

**Solo attività di prevendita non concreta nel breve. Waiting.**

- Reply / Vodafone:

Tecnologia Deepnet.

Piano di supporto già stabilito e concordato con Pusceddu.

A quanto mi risulta le attività svolte sono già più di quanto ordinato. Da fare calcolo ed emettere fatture a saldo (**Dani / Salva per favore fatemi sapere se tutto è stato consuntivato).**

**SALVATORE – Da consuntivare le ultime giornate**

**Danilo: anch’io devo consuntivare ancora qualcosina**

**GR: Ok mando comunicazione formale a Beretta (Arrighini)per conoscenza**

**Gestione operativa Danilo/Salva.**

Contatto con Segalli per gestione criticità.

**SALVATORE – Non mi è chiato questo punto**

**GR: Ho parlato con Segalli che voleva rassicurazioni in merito. Se ci fossero altre criticità mi contatterà lui. Appena possibile mandatemi il resoconto che facciamo il controllo di tutte le giornate e emettiamo la nuova fattura.**

Eventuali nuove richieste di incarico saranno valutate case by case.

- Reply / SAIPEM:
Tecnologia Deepnet. Salva abbiamo maggiori dettagli in merito? Devo confermare a Reply se ce ne occupiamo noi ma non ho dettagli sui termini dell’attività. Mi sembra che ci hanno chiesto di fare da advisor per la scelta di una tecnologia che poi sarà deepnet... Prima di rispondergli vorrei capire bene di cosa si tratta.

**SALVATORE – Saipem, dopo avere dimostrato l’interesse di deepnet (presentazione, demo e incontri vari con ale) ha chiesto a reply di fare una valutazione (richiesta internamente). Reply, come da accordo con alessandro ci ha chiesto di fornirgli le risposte alle questioni tecniche relative a deepnet.**

**Immagino che avremmo venduto noi.. non ho dettagli sugli accordi (fino ad ora verbali) tra ale, reply (marco graia), saipem (luca mazzocchi e nicola caramella).**

**Il progetto si farebbe l’anno prossimo e richiederebbe un discreto effort.**

**Non dovrebbro esserci impegni al momento.**

**GR: Ok dobbiamo valutarlo attentamente prima di prendere impegni.**

- BT / ENI + SAIPEM

Prenderò contatto io in settimana con referente in BT per comunicare la nostra decisione di interrompere le attività a dicembre (per ENI è già cosi previsto) e chiedergli magari di iniziare a diminuire anche da Dicembre a 2 gg.

**SALVATORE – In saipem la notizia è già arrivata.**

Danilo: in ENI sanno già tutto. Per quanto mi riguarda, in ENI il problema non sono le giornate ma portare a termine il progetto che sto seguendo. Per loro credo sia questo importante e non mi manca molto in teoria. Ho già chiesto loro di parlare di un piano di schedulazione.

**GR: Ok – oggi inizio a scrivere a BT per parlarci.**

- Eurofidi / Paloalto:

Sono arrivati i PaloAlto. Vi giro email del cliente.

Danilo: questo lo seguo io, ok dammi i riferimenti quando li hai.

**GR: Ti ho girato le 3 mail di oridne che ho trovato. Nei giorni scorsi sono arrivati i Palo Alto. Sto facendo un check per capire dei 3 ordini cosa stato fatto e cosa andrà erogato.**

- Boole /SEAT:

Dovrebbe essere in arrivo (op già arrivato) ordine da parte di SEAT. Chi può seguirlo?

Danilo: l’esperto era Roby ed Enrico aveva appena fatto il corso per poter seguire lui il progetto. Posso provarci io ma non sono molto skillato. Fammi sapere.

**GR: Abbiamo giàà ordine da SEAT ed attendiamo evasione da parte di Boole. Ora valutiamo come procedere.**

- Barilla/Netwitness:

Arrivato un ordine per 2 gg su netwitness (che non abbiamo fornito noi). Any info?